

# FC-12(H)

## Advanced Business Management Paper-I (Principal Paper)

Time : 3 Hours]

[Max. Marks : 70

**आदेश :** आरंभ-काल-में ही 10 मिनटों में...

- 1. (+) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (salesperson) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07
- (20) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (salesperson) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07

### † एकांक

- 1. (+) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (salesperson) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07
- (20) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (salesperson) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07

- 2. (+) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (salesperson) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07
- (20) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (salesperson) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07

### † एकांक

- 2. (+) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (sales knowledge) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07
- (20) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (sales knowledge) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07

- 3. (+) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (sales call) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07
- (20) <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (sales call) का-प्रभाव-काल-में...</u> 07

### † एकांक

- 3. <u>उत्पादन-आवक के मूल-मूल्यों (sales call) का-प्रभाव-काल-में...</u> 14

4. ጸዕብ ለመጀመሪያ ስድስት ወር ስራ ላይ ለሚገኙ ጸዕቦች (Approaches/methods to begin the sales presentation) ለማግኘት ለሚያስፈልጉት ዘዴዎች ... 14

**ተጠቃሚ**

4. ጸዕብ ለመጀመሪያ ስድስት ወር ስራ ላይ ለሚገኙ ጸዕቦች (Sales presentation mix) ለማግኘት ለሚያስፈልጉት ዘዴዎች ... 14

5. ጸዕብ ለመጀመሪያ ስድስት ወር ስራ ላይ ለሚገኙ ጸዕቦች (ደንበኞች) : 14

- (1) ተቃራኒነቶች (objections) ለማሳደግ
- (2) ተቃራኒነቶች ለማሳደግ ለሚያስፈልጉት ዘዴዎች
- (3) ተቃራኒነቶች ለማሳደግ ለሚያስፈልጉት ዘዴዎች
- (4) ጸዕብ ለመጀመሪያ ስድስት ወር ስራ ላይ ለሚገኙ ጸዕቦች
- (5) ለደንበኞች ለማሳደግ ለሚያስፈልጉት ዘዴዎች
- (6) ለደንበኞች ጸዕብ ለማሳደግ ለሚያስፈልጉት ዘዴዎች